

# الرسالة الإخبارية

كانون الأول 2006

## مجلس الشاحنين الفلسطيني – من الحضانه إلى الاستمرارية

رجا الخالدي: منسق برنامج مساعدة الشعب الفلسطيني، مؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية

باعتباري أحد المشاركين في تأسيس وانطلاق المشروع لتكوين مؤسسة فاعلة تخدم مجتمع الشاحنين الفلسطينيين، ومع نهاية السنة الأولى لانطلاق مجلس الشاحنين الفلسطيني، لا يسعني إلا أن أهني السيدة مها أبو شوشة والهيئة التأسيسية والفريق الإداري لأدائهم الرائع. لقد اثبت مجلس الشاحنين الفلسطيني قدرته الريادية على الصعيد المحلي في مجال تسهيل التجارة؛ إضافة إلى ترسيخ العلاقات المحلية والإقليمية والدولية. وما زال هناك الكثير ل يتم انجازه سواء فيما يتعلق بالجمعية العمومية أو بالخدمات التشغيلية للأعضاء في السنة القادمة، وسيستمر توفير الدعم الفني والمتابعة من قبل اللجنة التأسيسية في تقدير قيمة هذا المجلس الذي تخطى مرحلة إطلاقه بنجاح.

كما يواجه المجلس تحدياً صعباً في عامه الثاني ليصبح مؤسسة مستقلة لديها القدرة على الاستمرارية في الفترة الواقعة بين عامي 2008-2009؛ وعليه سيحدد الأداء المتكامل والدعم المستمر مستقبل المجلس على مدار عام 2007، ويجب أن نكون على استعداد تام لذلك.

وانتهز هذه الفرصة للتخاطب بشكل مباشر مع جميع أعضاء المجلس والمعنيين ولقت انتباههم لما نراه نحن في الأونكتاد كتحديات رئيسية تواجه مستقبل المجلس في خطواته الأولى بدون مساعدة الشركاء الفنيين.

**أولاً وللأهمية:** يجب أن يستمر مجلس الشاحنين الفلسطيني في ممارسة عمله بشكل مهني مستقل ملتزم بتعزيز الاهتمامات الجماعية لكافة أعضاء؛ حتى لو كانت هذه الاهتمامات صغيرة. كما يجب أن يأخذ دور الطليعة في كونه المؤسسة المحلية الرائدة في مجال تسهيل التجارة والتي تمثل قوة المستوردين والمصدرين الفلسطينيين بشكل جماعي. وبما أنه تم اتخاذ الخطوات الهامة نحو التوسع ورفع الاهتمام، فقد حان الوقت لإنشاء مؤسسة معتمدة على العضوية وعليه فإننا نتطلع إلى انعقاد اجتماع الجمعية العمومية لمجلس الشاحنين في بداية عام 2007 كإشارة واضحة على عزم جميع الأعضاء بتأكيد الملكية الوطنية لمجلس الشاحنين الفلسطيني.

**ثانياً:** ولا يقل أهمية عن تكاتف الأعضاء وممارسة نشاطاتهم، حيث يجب أن يزيد المجلس من فعاليته ليكون منتدى ليس لدراسة مشاكل تسهيل التجارة فقط، ولكن لإيجاد الحلول المناسبة أيضاً.

ففي اللحظة التي يبدأ فيها المجلس وبشكل مستمر في تحقيق وعده لخدمة أعضائه في خفض التكلفة من خلال تداخله مع وكلاء النقل، التخليص، الموانئ وخطوط الشحن؛ حينها نكون جميعاً واثقين بأنه يسير على النهج الصحيح.

بالتأكيد، لا يعتبر ذلك بالمهمة السهلة في ظل الاحتلال واستمرار الصراع وغياب السيادة الوطنية ولكن الشعب الفلسطيني قادر على الإبداع والتأقلم للعيش بين المتناقضات؛ وقد أثبت المجلس نجاحه في تأسيس علاقات عمل مع الوزارات المعنية والدوائر الحكومية الفلسطينية؛ ولهذا فإنه قادر على تخطي هذا التحدي.

## المؤتمر التقني الأول

20 كانون الثاني 2007

## اجتماع الهيئة العمومية الأول

10 شباط 2007

في هذا العدد

- 1 مجلس الشاحنين الفلسطيني – من الحضانه إلى الاستمرارية
- 2 دور تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في مجلس الشاحنين الفلسطيني
- 3 الإنجازات
- 4 شبكة علاقات المجلس
- 4 بناء القدرات
- 6 النشاطات القادمة
- 7 الجهود المبذولة لتسهيل التجارة الفلسطينية
- 8 هيئة مجلس الشاحنين الفلسطيني
- 9 زاوية القراء



هناك أمر آخر يعود إلى رسوم العضوية ورسوم الخدمات والتي سيتم تفعيلها في عام 2007. إن الخدمات المقدمة للأعضاء وغير الأعضاء تحتاج إلى صياغة في إطار خطة عمل سنوية لعام 2007، والتي ستقدم إلى اللجنة التأسيسية وإلى مجلس الإدارة المنتخب من خلال اجتماع الجمعية العمومية الأول.

بينما سيساعد المؤتمر التقني والذي سيعقد قبل اجتماع الجمعية العمومية في تعريف أنواع الخدمات المقدمة من قبل المجلس إلى أعضاءه مقابل رسوم معينة؛ لذا يجب التقدم بثبات والتعاون من أجل التأكيد على نمو هذه المؤسسة، وماهية قدرتها وقوتها التفاوضية التجارية الجماعية باسم الأعضاء جميعهم.

وبناء على ما سبق، فإن استمرارية المجلس على المدى البعيد تعتمد على الحصول على رسوم مقابل خدمات حقيقية توفر التكلفة على الأعضاء؛ إضافة إلى رعاية بعض النشاطات من خلال مؤسسات كبيرة؛ كما سيكون هنالك بعض التمويل للمشاريع من مانحين محتملين، والذين لن يكونوا على استعداد لتقديم مزيد من التمويل لتغطية التكاليف الأساسية بعد عام 2007. لذلك، لا نتوقعوا استمرار اعتماد المجلس على تمويل المانحين كما هو الحال في مؤسسات القطاع الخاص. وفي المقابل، فإننا بحاجة إلى صياغة نموذج عمل يشابه مجالس الشاحنين المتطورة اقتصادياً (رسوم عضوية وتمويل وخدمات).

إن التحدي أمامنا كبير، خاصة في ظل الظروف السياسية القاسية التي تحيط بالفلسطينيين، لذا يجب أن يعتمد المجلس على نفسه ليواطب على الاستمرارية بدءاً من عام 2008. سيقوم الأونكتاد، بالتأكيد، بكل جهد ممكن لمساعدة مجلس الشاحنين الفلسطينيين في السنة القادمة لتجاوز التحديات. ولكن، كما تعرفون جيداً إن المجلس لكم ويجب أن يلعب كل عضو فيه دوراً ليُجعل منه جسماً وطنياً، فاعلاً ومهنياً.

إن التحدي أمامنا كبير، خاصة في ظل الظروف السياسية القاسية التي تحيط بالفلسطينيين، لذا يجب أن يعتمد المجلس على نفسه ليواطب على الاستمرارية بدءاً من عام 2008. سيقوم الأونكتاد، بالتأكيد، بكل جهد ممكن لمساعدة مجلس الشاحنين الفلسطينيين في السنة القادمة لتجاوز التحديات. ولكن، كما تعرفون جيداً إن المجلس لكم ويجب أن يلعب كل عضو فيه دوراً ليُجعل منه جسماً وطنياً، فاعلاً ومهنياً.

## دور تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في مجلس الشاحنين الفلسطيني

أيمن ترهي: مدير تكنولوجيا المعلومات، مجلس الشاحنين الفلسطيني

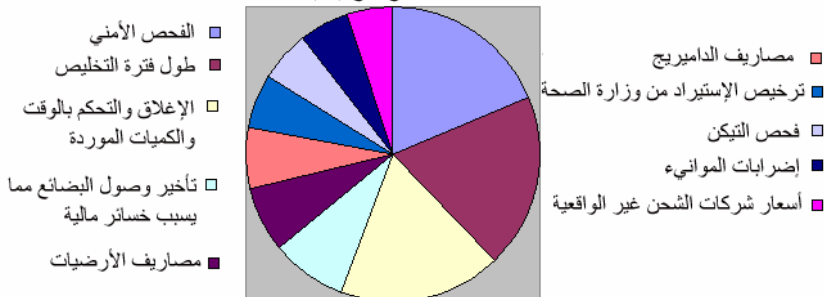
تلعب تكنولوجيا المعلومات وخدمات الاتصال دوراً مهماً في نشاطات مجلس الشاحنين الفلسطيني خاصة من خلال الموقع الإلكتروني وقواعد البيانات. حيث يعتبر الموقع الإلكتروني نقطة الوصل بين الشاحنين والمجلس والذي يحتوي على معلومات مختلفة حول المجلس، نشاطاته وخدماته بالإضافة إلى معلومات مكثفة تساعد التجار في عمليات الاستيراد والتصدير. كما يحتوي الموقع على روابط إلكترونية لوزارات ومؤسسات وشركات شحن مختلفة حيث يتم تحديث هذه المعلومات والروابط باستمرار.

أما بالنسبة لقواعد البيانات فتشتمل على معلومات كاملة حول الأعضاء، مشاكلهم، مصالحهم واهتماماتهم بحيث أنشأت للتعامل مع هذه البيانات وإجراء الدراسات عليها من أجل الحصول على بعض النتائج والإحصائيات التي تصف الوضع الحقيقي.

الشكل رقم 1 على سبيل المثال يظهر بعض الإحصائيات عن المشاكل الرئيسية للتجار. فمثل هذه النتائج وغيرها يتم التعامل معها بعد ذلك بطرق مختلفة من أجل الوصول إلى حلول عملية كما تستخدم كمرجع رئيسي لأجندة ورشات العمل اللاحقة.



مشاكل التجار الرئيسية



الشكل رقم 1: مشاكل التجار الرئيسية



أما بالنسبة للخدمات المستقبلية للمجلس فهي متعددة، فعلى سبيل المثال يتم التخطيط لإنشاء قواعد بيانات خاصة بالتعرفة الجمركية وكذلك مشروع قواعد بيانات مشتركة بين المجلس ومشروع الحوسبة الجمركية (الاسيكودا) من أجل خدمة الشاحنين الفلسطينيين؛ بالإضافة إلى شبكة معلومات وقواعد بيانات عن الموانئ والمعابر تشمل على الأنظمة المعمول بها، النشاطات، الرسوم والشروط الخاصة بأعضاء المجلس.

## الإنجازات

**(1) نشاطات الهيئة التأسيسية، العضوية:** ازداد عدد أعضاء مجلس الشاحنين الفلسطيني من 92 إلى 240 عضواً، ويمثل الأعضاء شريحة كبيرة من قطاع المصدرين والمستوردين الفلسطينيين في الأراضي الفلسطينية. كما تم عقد اجتماع للهيئة التأسيسية بتاريخ 2006/11/1 وذلك لتحديد خطوات العمل القادمة والنشاطات المستقبلية.

**(2) تطوير خدمات للشاحنين:** استخدم المجلس نموذج طلب الانتساب كوسيلة للتعرف على بعض من المشاكل التي تواجه الشاحنين وخصوصاً تلك المتعلقة بالمعابر الإسرائيلية. ونتيجة لذلك، تمكن المجلس من التعرف على المشاكل اللوجستية والتقنية التي يعاني منها معظم الشاحنين، والتي تحتاج إلى تدخل فوري لحلها. كما تم توزيع نموذج استطلاع آخر على الشاحنين الفلسطينيين للحصول على ردود وآراء حول المشاكل التي تم التعرف عليها من خلال نموذج ملاحظات الأعضاء.

**(3) التواصل مع الجمهور من خلال الموقع الإلكتروني وقاعدة البيانات:** يتم تحديث الموقع الإلكتروني للمجلس بأخر المستجدات المتعلقة بالشحن وذلك بشكل دائم. كما نشر على صفحة الموقع كل من طلب العضوية ونموذج الاستطلاع، وذلك للتأكيد بأن المجلس هو الجهة الفاعلة لحل مشاكل الشاحنين الفلسطينيين. وارتفع عدد الزيارات للموقع الإلكتروني إلى ما يقارب 6000 زيارة منذ تاريخ 2006/3/16؛ وكان أكبر عدد للزيارات خلال شهر تشرين أول، حيث وصل عدد الزائرين للموقع إلى أكثر من 1000 زيارة، أي بمعدل 32 زائر باليوم. ويغطي الإعلام بشكل مكثف نشاطات وإنجازات المجلس.

**(4) تطوير العلاقات وسبل التعاون مع الشركاء:** يستمر المجلس في عقد شراكات إستراتيجية مع مؤسسات مختلفة وذلك لما فيها من مصلحة ومنفعة للأعضاء. وتميزت الفترة السابقة بتكوين شراكة مع جمعية رجال الأعمال الفلسطينيين؛ حيث عقدت أول ورشة تدريبية في مقر الجمعية في رام الله بتاريخ 2006/11/14. إضافة إلى ذلك، نشرت مجلة رجال الأعمال عدة مقالات عن المجلس وأنشطته، وذلك كمساهمة من الجمعية لترويج نشاطات وخدمات المجلس بين رجال الأعمال.

**(5) التفاوض مع ممثلي شركات الشحن:** تم التفاوض مع شركات شحن مثل شركة MSC, K-LINE في تل أبيب، ومع الإدارة الإقليمية لشركة MSC في بروكسيل، حول مشاكل الأعضاء والتكاليف التي تفرض عليهم. وطالب المجلس بأن يكون هنالك تساهل في التعامل مع الحاويات المتعلقة بالشاحنين الفلسطينيين.

**(6) الشراكة مع مجلس الشاحنين السويسري، مجلس الشاحنين الأوروبي والاتحاد الأوروبي:** اتفق مجلس الشاحنين الفلسطيني مع كل من مجلس الشاحنين السويسري ومجلس الشاحنين الأوروبي على تبادل الأفكار والمعلومات، واستمرارية التعاون. كما تم الاتفاق مع الاتحاد الأوروبي بتمكين الأعضاء من الاستفادة من الموقع الإلكتروني المتعلق بأمور التصدير، حيث تم ربطه بالموقع الإلكتروني الخاص بمجلس الشاحنين الفلسطيني.





ورشة عمل في غزة، 14 أيلول 2006



ورشة عمل في بيت لحم، 14 أيلول 2006

ورشة عمل بالتعاون مع جمعية رجال الأعمال،  
14 تشرين الثاني 2006

ورشة عمل في قلقيلية، 11 كانون الأول 2006

7) مقابلة السلطات الإسرائيلية في معبر إيرز: عقد المجلس اجتماعاً مع المسؤولين الإسرائيليين في معبر إيرز وذلك من أجل تسهيل حركة أعضاء مجلس الشاحنين الفلسطينيين.

## شبكة علاقات المجلس

تبنى المجلس منهجاً استراتيجياً بعقد شراكات مع المؤسسات المختلفة، وذلك لما يعود به من نفع على الأعضاء. كما حرص المجلس على الانخراط بنشاطات مختلفة من أجل التعلم، والمساهمة في اتخاذ القرارات التي تؤثر على الشاحنين الفلسطينيين.

واتفق المجلس أيضاً مع جمعية رجال الأعمال الفلسطينيين على عقد ورشات عمل مشتركة في الضفة الغربية

(طولكرم، نابلس، جنين، بيت لحم... الخ) و في قطاع غزة. من جهة أخرى، سيعمل المجلس على عقد ورشات عمل أخرى بالتعاون مع الغرف التجارية المحلية.

كما تواصل المجلس مع عدة شركات شحن من أجل التفاوض للحصول على أسعار ومعاملة أفضل للأعضاء. فقد عقد المجلس اجتماعاً مع شركة الشحن K-line في إسرائيل، وذلك متابعة للشكاوى التي قدمها بعض الأعضاء للمجلس بخصوص تأخير وصول الحاويات إلى ميناء أشدود. وقد نتج عن الاجتماع ما يلي:

- تود الشركة بشكل قوي الاستمرارية بتزويد الخدمات للشركات الفلسطينية، وتحسين هذه الخدمات إذا تطلب الأمر ذلك.
- تعطي الشركة 21 يوماً مجاناً لتخزين الحاويات لربانتهما الفلسطينيين.
- لا تطلب الشركة ودائع تأمينية، بالرغم من التأخيرات في إرجاع الحاويات وخصوصاً من قطاع غزة.
- استطاعت الشركة أن تعيد برمجة شحناتها بدقة بالرغم من التأخيرات الأخيرة التي حصلت بسبب الحرب والمشاكل في ميناء بور سعيد.
- قام بعض المستوردين بإتلاف بعض الحاويات بسبب التكلفة العالية لتخزين الحاويات، ومع ذلك فقد تساهلت الشركة بتخفيض بعض التكاليف.

بالإضافة إلى ذلك، فقد اجتمع كل من المجلس و"الأسيكودا" مع ممثلين من البنك الدولي، لمناقشة الأمور المتعلقة بالمعابر وإمكانية تحويل معبر رفح إلى معبر تجاري كخيار آخر لتصدير البضائع الفلسطينية. وسوف يقوم البنك الدولي بترويج الفكرة دولياً.

كما تم دعوة المجلس أيضاً للمشاركة بنشاطات تدريبية مستقبلية من قبل كل من مجلس الشاحنين السويسري ومجلس الشاحنين الأوروبي، حيث سيساعدان مجلس الشاحنين الفلسطيني برفع أدائه وتطوير خدماته. كما سيقوم مجلس الشاحنين السويسري بتقديم الاستشارة للمجلس في عملية التحضير للنظام الداخلي ورسوم العضوية.

## بناء القدرات

### أ. ورشات العمل:

قام مجلس الشاحنين الفلسطيني بالتعاون مع الغرف التجارية الصناعية الزراعية، ومشروع الأنتكاد "أسيكودا"، بعقد ورشات تدريبية مصغرة في مقر الغرف التجارية في الضفة الغربية وقطاع غزة. حيث تطرقت الورشات إلى خدمات مجلس الشاحنين، أهدافه، إنجازاته والعضوية فيه، بالإضافة للمشاكل والعقبات التي يتعرض لها المستورد والمصدر الفلسطيني. وقد تم توزيع الشهادات على المشاركين في نهاية كل ورشة. وقد عقدت الورشات في كل

من:



الرحلة العالمية الدراسية الأولى في بلجيكا وجنيف ،  
12-19 تشرين أول 2006



ورشة عمل وزيارة إلى المامان في تل أبيب،  
6-7 كانون أول 2006

- الغرفة التجارية الصناعية الزراعية في غزة، بتاريخ 2006/9/14.
- الغرفة التجارية الصناعية الزراعية في بيت لحم، بتاريخ 2006/9/14.
- الغرفة التجارية الصناعية الزراعية في قلقيلية، بتاريخ 2006/12/11.

وقد تم تنظيم ورشة عمل أخرى بالتعاون مع جمعية رجال الأعمال الفلسطينيين والأسيكودا في مقر الجمعية برام الله بتاريخ 2006/11/14. حيث شملت ورشة العمل عرضاً عن المجلس، نظام حوسبة الجمارك الفلسطينية والمصطلحات التجارية الدولية INCOTERM 2000.

وقد شارك أيضاً فريق عمل المجلس في غزة بورشتي عمل نظمها مركز تجارة الفلسطيني، بالترديد، حول مؤشرات حركة التصدير في قطاع الإنتاج وذلك من خلال معبر المنطار، والبروتوكول المتعلق في معبر رفح في إطار الاتفاقيات السياسية.

مجلس الشاحنين الفلسطيني بالتعاون مع مركز بيرس للسلام ومؤسسة التصدير والتعاون الدولي، بعقد ورشة تدريبية حول إجراءات الاستيراد والتصدير من خلال المعابر الإسرائيلية، وذلك بتاريخ 6 و 7 كانون الأول 2006 في تل أبيب، وقد شارك في الورشة 27 شركة مستوردة ومصدرة (20 شركة من الضفة الغربية و 7 شركات من قطاع غزة). كما طرحت في الورشة مواضيع تهتم الشاحنين الفلسطينيين مثل إجراءات الاستيراد والتصدير والإجراءات الجمركية. وتخلل الورشة زيارة ميدانية إلى مواقع في المامان وهي محطات الشحن والتسليم في مطار بنجوريون، وتعرف المشاركون من خلالها على إجراءات وآليات عملية الاستيراد والتصدير، بدءاً من استقبال الشحنات في المامان، التخزين، الترتيب لموعد الطيران، والوثائق النهائية المطلوبة.

#### ب. الرحلة العالمية الدراسية الأولى:

نظمت رحلة عالمية دراسية في كل من بروكسل وجنيف، وذلك ما بين تاريخ 2006/10/12 و 2006/10/19، حيث تم فيها مقابلة مسؤولين من مجلس الشاحنين السويسري، مجلس الشاحنين الأوروبي وخبراء مؤتمر الأمم المتحدة لتنمية وتطوير التجارة. وتم تمثيل المجلس بعضوين من الفريق الإداري (المدير العام والمدير الإقليمي)، وعضو من الهيئة التأسيسية. ويعزو هذا العدد المحدد من المشاركين إلى الأوضاع الميدانية السيئة التي أعاققت مشاركة الأعضاء من قطاع غزة.

شملت الرحلة الميدانية النشاطات التالية:

#### بلجيكا:

- زيارة لميناء Antwerp، وتم الاجتماع مع السيد جان بورفينش، نائب المدير العام للميناء.
- اجتماع مع السيدة نادين فان رومبي، مديرة الاستيراد في شركة الشحن MSC.
- اجتماع مع السيدة نيكوليت فان دير جاجت، السكرتير العام لمجلس الشاحنين الأوروبي.
- الاجتماع مع السيد جيجس بيرندس، المديرية العامة للتجارة في الاتحاد الأوروبي.

#### جنيف:

- اجتماع مع خبراء الأونكتاد حول الحلول التي تطرحها تكنولوجيا المعلومات والاتصالات بهدف تسهيل التجارة عبر المعابر.
- اجتماع مع الأمين العام لمجلس الشاحنين السويسري، السيد كونراد توبلر .
- زيارة ميناء فرانكس، حيث تم مقابلة السيد جان بيير فيلا، الأمين العام للميناء.
- مناقشات مع خبراء الأمم المتحدة للتجارة والتنمية، وخبراء لتسهيل التجارة.





وقد ترأس الوفد إلى جنيف، عطوفة وكيل وزارة الاقتصاد الوطني، السيد جواد الناجي، وتمثل الوفد في كل من السيد مسيف مسيف مدير مشروع الأسيكودا والسيد هاني قرط عضو الهيئة التأسيسية لمجلس الشاحنين الفلسطيني؛ ومن الأونكتاد السيد مجدي الحاج خليل مدير عام مجلس الشاحنين الفلسطيني والسيد يوسف شعث المدير الإقليمي للمجلس في قطاع غزة وكذلك السيد محمود سليمان منسق مكتب الأونكتاد في فلسطين.

وفي هذا السياق، شارك الوفد في مؤتمر الأمم المتحدة الدولي لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات الخاص بتسهيل التجارة على الحدود والمعابر في جنيف؛ بحضور أكثر من ستين دولة مثل البرازيل، الولايات المتحدة، الدنمارك، إيطاليا وأجيريا، إلخ؛ وقد عرض الجانب الفلسطيني ورقتي عمل تتعلق بكيفية استخدام تكنولوجيا المعلومات والاتصالات بهدف تسهيل التجارة في فلسطين بما يتماشى مع الأنظمة الدولية المحوسبة.

بالإضافة إلى ذلك، وبالتعاون مع مجلس الشاحنين الأوروبي في بروكسل ومجلس الشاحنين السويسري، تم عقد عدة جولات إلى الموانئ، وتم تبادل المعلومات والخبرات مع سلطات الموانئ. وبالرغم من الظروف المعاكسة، فقد تمت الجولة الدراسية بنجاح؛ وقام المجلس بتقديم صورة واضحة للمجتمع الأوروبي عن القضية الفلسطينية، بالإضافة إلى شرح حول المعوقات من قيود في الحركة وسياسة الإغلاق أمام التجارة الفلسطينية.

## النشاطات القادمة

### 1. المؤتمر التقني:

بالتعاون مع الأونكتاد، سيعقد مجلس الشاحنين الفلسطيني أول مؤتمر تقني وذلك في شهر كانون الثاني لعام 2007، في رام الله وغزة عبر نظام الفيديو كونفرنس. سيشترك في المؤتمر كل من أعضاء المجلس، خبراء الأونكتاد، هيئات محلية وعالمية لديهم خبرة في هذا المجال وسيتم تبادل المعلومات والخبرات مع الشاحنين. واقتراح أن يتم طرح الموضوع التالي في المؤتمر وهو "تسهيل التجارة على نقاط المعابر الفلسطينية - الوضع الحالي والتطور المستقبلي" بالإضافة إلى ذلك، سيقسم المؤتمر إلى جلستين. سيركز في الجلسة الأولى حول الأمور الحالية والمتعلقة بالصفة الغربية وقطاع غزة، أما في الجلسة المسائية، فسيتم التركيز والتناقش بشكل متبادل حول الطرق الممكنة لإجراء تحسينات.

### 2. الجمعية العمومية:

لقد أصبح مجلس الشاحنين فعالا ومسجلا بشكل رسمي؛ لذا سيعقد أول اجتماع للهيئة العمومية في شهر شباط 2007 في رام الله وغزة عبر نظام الفيديو كونفرنس. سيشترك في الاجتماع أعضاء مجلس الشاحنين الفلسطيني، وعدة خبراء ومؤسسات محلية وعالمية. وسيتم انتخاب الأعضاء وفقا للقوانين الداخلية للمجلس.

ستنتخب الجمعية العمومية 11 عضوا مؤهلا لمجلس الإدارة. ويتوقع من مجلس الإدارة أن يعمل من خلال مجموعات تتكون من أعضاء ناشطين، في مهام محددة تتماشى مع القوانين الداخلية للمجلس.



### 3. الجولات الدراسية:

يسعى مجلس الشاحنين الفلسطيني بشكل دائم لتحسين الخبرة التقنية لدى جميع أعضائه، لذا فمن المتوقع أن يعقد المجلس جولته العالمية التدريبية الثانية في شهر نيسان لعام 2007، وستطرح الجولة مواضيع لها علاقة بالإدارة الإستراتيجية، الطرق المثلى للتعامل مع الموانئ والشراكة؛ بالإضافة إلى أمور أخرى ذات علاقة.

### 4. ورشات العمل:

يتم تنظيم ورشات عمل متعددة لتعزيز القدرات الفنية لفريق عمل المجلس، وتعريف الأعضاء والشاحنين بالجوانب المختلفة لتسهيل التجارة، ودور المجلس في هذا المجال. ويشمل ذلك تنظيم زيارات متعددة إلى الموانئ الإسرائيلية، المطار ونقاط العبور في غزة والضفة الغربية ( المعابر الرئيسية بين غزة - إسرائيل - مصر ). وسوف يتم عمل ورشات جديدة في الغرف التجارية وفي تل أبيب. كما ستعقد ورشات أخرى بالتعاون مع جمعية رجال الأعمال في الضفة الغربية وقطاع غزة .

### 5. توسيع شبكة علاقات المجلس؛ والعضوية في مجلس الشاحنين الأوروبي:

إنشاء قنوات عملية لتمثيل مصالح أعضاء المجلس على المستويين الدولي والمحلي. كما يدرس المجلس الفوائد التي سيجنيها الأعضاء إذا أصبح مجلس الشاحنين الفلسطيني إما عضوا ناخبا أو عضوا مساعدا في مجلس الشاحنين الأوروبي.

## الجهود المبذولة لتسهيل التجارة الفلسطينية

خصص المجلس ورشات عمل تتعلق بموضوع تسهيل التجارة؛ حيث يجب أن يحصل الأعضاء على معلومات كافية حول قوانين التجارة حتى يتمكنوا من الاستفادة من هذه المعلومات لمصلحتهم. وكان من ضمن النتائج الايجابية للورشات السابقة هو تعلم المشاركين من بعضهم البعض. وفي حين شدد بعض المشاركين على أهمية موضوع تسهيل التجارة في تحسين مناخ العمل، اقترح آخرون أن يتم مناقشة المواضيع التالية في الورشات القادمة من أجل فهم إجراءات التجارة وبالتالي تقليل التكاليف والتأخيرات:

- 1- إجراءات الاستيراد والتصدير.
- 2- إجراءات الجمارك والتخليص.
- 3- مشاكل الاستيراد والتصدير.
- 4- طرق الشحن واجرائته.
- 5- الاتفاقيات الدولية مع الدول الأخرى.
- 6- الوكالات التجارية.
- 7- خطة عمل الموانئ واجرائته.
- 8- طرق الانفتاح على السوق العالمي.
- 9- المعابر التجارية.
- 10- المستجدات المتعلقة بالأمور اللوجستية.

وينصح المجلس المستوردين إتباع الخطوات التالية لتفعيل الإجراءات اللوجستية:

3. أثناء إغلاق المعابر، يفضل أن يتم تفريغ الحاويات في المخازن الموجودة في الميناء، وذلك لتجنب دفع غرامات تأخير مرتفعة لتخزين الحاوية.
4. مراجعة الفواتير الصادرة من وكلاء التخليص قبل الدفع.
5. التأكد من أن رخص الاستيراد الضرورية سارية قبل إرسال الشحنة من ميناء بلد المنشأ.
6. الحصول على نسخة من وثائق الشحنة عبر الفاكس قبل وصول البضاعة؛ حتى يتمكن المستورد من التحقق من دقة الوثائق، ولكي يبدأ المخلص بإجراءات التخليص.
7. يجب تأمين الشحنة قبل وصولها طبقاً للاتفاقية المذكورة في الفاتورة التجارية وعقد البيع.
8. يجب إلصاق لبييل "تحذير السلامة" على البضائع التي تستدعي ذلك، مثل السجائر والقذاحات.

## هيئة مجلس الشاحنين الفلسطيني

### السيد فيصل الشوا



حصل المهندس فيصل الشوا على درجة البكالوريوس في الهندسة المدنية من جامعة ولاية ميمفيس، وهو عضو في الهيئة التأسيسية لمجلس الشاحنين الفلسطيني. ويشغل حالياً منصب مدير عام لشركة الشوا للتجارة والمقاولات؛ كما أنه عضو في عدة مؤسسات، وهي: مجلس إدارة بنك فلسطين المحدود، المجلس البلدي في غزة، شركة الشرق الأوسط لصناعة الأدوية، "تو بيتا بي" - (جمعية شرف هندسية)، جمعية رجال الأعمال، المركز الفلسطيني للتجارة، بال تريد، الهيئة التصنيفية لاتحاد المقاولين، واتحاد المهندسين الفلسطينيين.

### السيد هاني إميل قرط



انهى السيد هاني قرط دراساته في الولايات المتحدة الأمريكية، حيث حصل على درجة البكالوريوس في الهندسة المدنية و المعمارية، ودرجة الماجستير بالعلوم الإدارية. يشغل حالياً منصب المدير التنفيذي لشركة التنمية والإعمار (درب)؛ وهي شركة موردة إدارية، تعمل في قطاع البنية التحتية. كما قام بتطوير شبكه من العلاقات الدولية، ذات السمعة الطيبة مع مصنعين وموردين من خلال تأسيسه لوكالة SAINT GOBAIN- PAM في فرنسا، ووكالة KERAM/STEINZEUG في ألمانيا ووكالة MARUBENI في اليابان. إن المهندس هاني قرط عضو مساهم وشريك في عدة شركات محلية مثل شركة زيت كما يشغل منصب مدير عام شركة أسطورة للأفلام.

### السيد عمر حاج عبد



حصل السيد عمر على درجة البكالوريوس في الإدارة والاقتصاد من جامعة ويسكونسين في الولايات المتحدة الأمريكية، وقام بتطوير مجموعه كبيرة من الأعمال من ضمنها شركة توم باك العجمي، ريماء، والشركة المتحدة للإنتاج ومخيطه بلو بيل. شارك أيضاً بتأسيس شركة الجمال للطباعة والاستثمار، شركة زيت، شركة الشروق للاستثمار، وشركة الأبراج للتنمية والاستثمار. كما أنه عضو في كل من جمعية رجال الأعمال، اتحاد رجال الأعمال العرب، مركز التجارة الفلسطيني بال تريد و الهيئة التأسيسية لمجلس الشاحنين الفلسطيني.

### السيد باسم خوري



تخرج السيد باسم خوري من كلية الصيدلة من جامعة أوكلاهما بالولايات المتحدة الأمريكية في عام 1983 حيث تخصص في مجال صناعة الأدوية. كما أسس عدة شركات من ضمنها: شركة دار الشفا لصناعة الأدوية المساهمة العامة المحدودة والتي يديرها حالياً، شركة النور، الشركة الفلسطينية للتأمين والشركة الزراعية زيت حيث يشارك في عضوية مجلس إدارتها. إن السيد باسم خوري له مشاركات أخرى أيضاً في عدة مؤسسات:

1. مجلس أمناء جامعة بيرزيت، عضو هيئة تنفيذية.
2. مجلس إدارة اتحاد الصناعات الفلسطينية حيث تم انتخابه كرئيس لمجلس الإدارة بتاريخ 2006/03/12.
3. مجلس أمناء مركز سانت ايف لحقوق الإنسان حيث انتخب كأمين سر صندوق للمؤسسة. كما أنه أيضاً عضو في جمعية الصيادلة الفلسطينيين.



## زاوية القراء

القراء

شارك الأعضاء  
بخبرتك

زاوية

سيقوم المجلس بتخصيص زاوية جديدة في الرسالة الإخبارية القادمة لعرض مساهمات القراء وذلك من أجل تحسين خدمات المجلس. وقد خصص هذا الجزء للذين يودون المشاركة بإبداء تعليقاتهم، اقتراحاتهم وخبراتهم. لذا يرحب المجلس باقتراحاتكم والتي ستتمى مصادر معلوماتنا؛ أملين أن تكون رسالتنا الإخبارية مفيدة لكم .

ولكم جزيل الشكر!

## لاتصال بمجلس الشاحنين الفلسطيني

## غزة:

عمارة بنك فلسطين المحدود  
الطابق العاشر، مكتب بالتريد  
شارع عمر المختار  
الرمال - غزة  
هاتف: 00970 (8) 2884474  
فاكس: 00970 (8) 2833549

## الضفة الغربية:

مبنى برنامج الأمم المتحدة الإنمائي  
الطابق الثالث  
شارع طوكيو  
بيتونيا - رام الله  
هاتف: 00970 (2) 2976286  
فاكس: 00970 (2) 2976287

Email: [info@psc.ps](mailto:info@psc.ps) Web: [www.psc.ps](http://www.psc.ps)